

MASTERCLASS

¿CÓMO HACER NEGOCIOS CON GRANDES EMPRESAS DEL SECTOR PRIVADO?

Virtual

INTRODUCCIÓN

La Corporación Financiera Internacional (IFC) del Banco Mundial, en alianza con la Universidad EAFIT, presentan el Masterclass ¿COMO HACER NEGOCIOS CON GRANDES EMPRESAS DEL SECTOR PRIVADO? En el marco del Programa [Proveedoras Sourcing2Equal Colombia](#), diseñado para fortalecer las capacidades de empresas de mujeres y facilitar su integración a las cadenas de suministro de grandes empresas en Colombia.

El programa ofrece tres tipos de formaciones:

1. **Masterclass:** ¿Cómo hacer negocios con grandes empresas del sector privado?
2. **Campamento intensivo:** ¿Cómo conquistar el mercado de las compras corporativas?
3. **Mentorías para Proveedoras Estrella**

BENEFICIOS DE ATENDER EL MASTERCLASS

Esta formación ayudará a las participantes a obtener información sobre:

- Cómo funcionan las compras corporativas
- Cómo pueden acceder a información sobre oportunidades
- Qué requisitos son esenciales.

La Masterclass dará herramientas a las participantes que les permitirá fortalecer sus propuestas de valor y presentaciones de ventas, lo que facilitará su participación en procesos de compras corporativas.

Además, tendrán acceso a una comunidad de mujeres empresarias interesadas en hacer negocios con grandes empresas y recibirán invitaciones a eventos futuros.

CONTENIDO Y ESTRUCTURA:

La Masterclass es un espacio virtual, práctico y dinámico, con una duración de 2 horas. El método de entrenamiento será a través de sesiones dirigidas por instructores, con un enfoque participativo.

Currículo:

Sección 1: Introducción a los conceptos clave y caso de éxito una empresaria colombiana.

Sección 2: Procesos y requerimientos de compra corporativa en Colombia.

Sección 3: Aplicación práctica: ¿cómo elaborar una oferta ganadora?

Sección 4: Recomendaciones y buenas prácticas: ¿cómo prepararse para licitar?

SPEAKERS:

El programa contará con ponentes destacados en el mundo de las compras corporativas y con la presentación de un corporativo/grande empresa en Colombia, que compartirá información relevante sobre sus procesos de compra internos.

A QUIEN VA DIRIGIDO Y REQUISITOS DE ENTRADA:

La Masterclass está dirigido a empresas Pymes (de 5 o más empleados/trabajadores) mayoritariamente propiedad o dirigida por una o más mujeres que estén interesadas en hacer negocios o venderles a grandes empresas.

**Para ser invitada a las actividades
del Programa Proveedoras
Sourcing2Equal Colombia aplica
en el siguiente enlace:**

[Link de registro](#)

CONTACTO:

S2E Colombia- S2EColombia@ifc.org

Visite la página web - [Sourcing2Equal Colombia](#)

PROVEEDORAS
**SOURCING
2EQUAL**
Colombia

CORPORACIONES PARTICIPANTES



DIAGEO



Postobón

